

NORDIC CLIMATE GROUP

Policy för handelsefterlevnad

Innehållsförteckning

1.	Inledning	2
2.	Handelssanktioner	2
3.	Exportkontroll	4
4.	USA:s sanktioner och regler för exportkontroll.....	5
5.	Riskminimering.....	6
6.	Dokumentation och internrevision.....	8
7.	Implementering	9
8.	Anmälan av och påföljder vid överträdelser	9
9.	Revision och uppföljning	9

Tabeller

Tabell 1 Lista över riskländer.....	11
-------------------------------------	----

1. Inledning

Alla företag som gör internationella affärer måste säkerställa att handelsreglerna följs. I den här policyn omfattar begreppet handelsefterlevnad både handelssanktioner och exportkontrollagar. Policyn för handelsefterlevnad ger riktlinjer som stödjer Nordic Climate Groups arbete för att följa sanktioner och exportkontrollagar.

Handelssanktioner hänvisar till lagar och förordningar som införs av länder – vanligtvis för att främja utrikesfrågor, nationell säkerhet eller mål för mänskliga rättigheter – som begränsar handeln med utpekade individer, enheter och stater eller begränsar handeln av vissa kontrollerade varor eller tjänster. Exportkontrollagar hänvisar till lagar och förordningar som begränsar handeln av vissa produkter, mjukvaror, tekniker och tjänster för icke-spridning eller andra nationella säkerhetssyften. Överträdelser av sanktioner eller exportkontrollagar kan leda till ansevliga monetära straff eller frihetsberövande samt signifikanta skador på Nordic Climate Groups anseende.

Den här policyn för handelsefterlevnad gäller för alla medarbetare och andra entreprenörer som arbetar för Nordic Climate Group samt styrelsen när de agerar som styrelsemedlemmar för Nordic Climate Group.

2. Handelssanktioner

2.1 Förtecknade personer

FN, EU och USA samt andra rättskipningsområden använder regelbundet handelssanktioner för att främja den nationella säkerheten och utrikespolitiska intressen. Sanktioner förbjuder eller begränsar direkt och indirekt handel med individer, företag och organisationer som är föremål för eller utsetts för handelssanktioner (**”förtecknade personer”**, var och en för sig en **”förtecknad person”**) eller handeln med vissa varor eller tjänster med ett land eller en region som är under sanktion (se avsnitt 2.3 nedan om sektorspecifika eller produkt- eller tjänsterelaterade sanktioner). Det finns flera olika typer av sanktionssystem, t.ex. sanktionslistor, som innehåller olika typer av begränsningar och förbud. Vissa sanktionslistor föreskriver totalförbud mot handeln med en förtecknad person eller förbud mot vissa tjänster till vissa sektorer (till exempel investeringstjänster för gruvindustrin). Andra sanktionslistor föreskriver begränsningar istället för förbud, som krav på godkännande innan handel med en förtecknad person sker eller en viss tjänst tillhandahålls. Som regel ska Nordic Climate Group inte idka någon form av handel med förtecknade personer oavsett om sanktionssystemet där personen i fråga är förtecknad föreskriver totalförbud eller begränsningar.

Därutöver ska alla företag som ägs till 50 procent eller mer av (individuellt eller sammanlagt), eller som på andra sätt kontrolleras av, en förtecknad person behandlas som om företaget vore förtecknat. Vem som kontrollerar företaget måste bedömas genom att faktiska aspekter av kontrollen av det relevanta företaget undersöks. Därutöver kan alla enheter (oberoende av ägande och kontroll) agera å en förtecknad persons vägnar. Därför är det viktigt att förstå huruvida en affärspartner är involverad i en transaktion å någon annans vägnar. Trots möjliga svårigheter att verifiera ägande och kontroll är det avgörande att sådana undersökningar genomförs för att säkerställa att handelssanktioner följs.

Till följd av detta måste Nordic Climate Group genomföra sanktionsscreeningar av sina affärspartner, i synnerhet gällande affärspartner och transaktioner som anses innebära en förhöjd risk, till exempel på grund av att riskländer är involverade. Se i detta syfte listan över riskländer i bilaga I till denna policy som indikerar vilka länder och regioner som anses vara

riskländer ur ett handelsefterlevnadsperspektiv (till exempel länder som är föremål för sanktioner eller grannländer med kringgåenderisk). Som regel är det förbjudet att idka handel (direkt eller indirekt) med länder och regioner som kategoriseras som *högriskländer* i listan såvida det inte har godkänts i förväg. För all handel (direkt eller indirekt) med länder och regioner som kategoriseras som *medelriskländer* i listan krävs utökad due diligence (se vidare i avsnitt 5.3.2).

Om Nordic Climate Group efter genomförd riskbedömning i enlighet med avsnitt 5.1 identifierar risker för länder som inte står med på listan över riskländer, eller gör bedömningen att riskerna i samband med ett visst land är högre än vad som kategoriseras i listan (ett medelriskland som borde vara ett högriskland) ska Nordic Climate Group utöka eller korrigera listan.

2.2 Indirekta affärer

Indirekta affärer – till exempel att produkter säljs till en distributör som i sin tur säljer dem till en förtecknad person – kan också anses vara förbjudet under handelssanktioner. Dessutom kan det vara förbjudet att exportera en vara, eller relaterade tjänster, till ett specifikt land. Återförsäljning genom en distributör där varans slutgiltiga mål är okänt ökar därmed risken för att bryta mot sanktionerna mot varan i fråga genom indirekta affärer. Det är värt att notera att sådana indirekta affärer kan vara svåra att upptäcka. För att följa sådana förbud krävs därmed noggrann due diligence och vissa avtalsmässiga begränsningar eller bekräftelser vad gäller bland andra Nordic Climate Groups distributörer.

Ett riskbaserat tillvägagångssätt ska tillämpas för att undvika indirekta transaktioner med förtecknade personer eller andra sanktionsöverträdelser som sanktioner gällande vissa varor och tjänster.

2.3 Sektionsspecifika, produkt- och tjänsterelaterade sanktioner

I vissa fall kan sanktioner begränsa *bland annat* export, import, försäljning och överföring av vissa varor, tjänster eller handel i allmänhet med vissa sektorer. Därför kan transaktioner vara förbjudna även om ingen förtecknad person är involverad.

Begränsningar kan bland annat åläggas för:

- finansiella tjänster i samband med överlåtbara värdepapper, penningmarknadsinstrument eller tillgängliggörande av nya skulder eller krediter, till exempel genom betalningsvillkor
- export eller import av produkter, mjukvara och teknik från vissa länder
- sektorer som olje- och gas-, transport-, luftfarts- och rymdindustrin.

Det är också ofta förbjudet att utföra tjänster för varor som är föremål för sanktioner. Det kan till exempel vara förbjudet att ge teknisk support för eller att använda mjukvara för reparationer av förbjudna varor. Dessutom kan tillhandahållandet av vissa tjänster i sig vara föremål för sanktioner oavsett om de relaterade varorna är en kontrollerad produkt.

2.4 Lagkonflikter

Vissa länder vidtar åtgärder för att motverka effekterna av sanktioner eller andra lagar som införts av tredje länder vilket kan orsaka lagkonflikter för företag med global verksamhet. Till exempel kan ett dotterbolag i ett land utanför EU ha svårigheter att implementera klausuler för efterlevnad eller rutiner för sanktionsscreeningar enligt kraven från ett moderbolag som drivs inom EU.

Nordic Climate Group ska implementera rutiner och utse en person eller avdelning dit medarbetare kan vända sig i händelse av en lagkonflikt gällande sanktioner.

3. Exportkontroll

EU och dess medlemsstater, USA och många andra länder reglerar och kontrollerar exporten, återexporten och överföringen av vissa känsliga produkter, mjukvaror och teknik. I allmänhet beror kontrollerna på:

- specifika tekniska parametrar hos varan i fråga
- vart varan exporteras eller överförs
- vem slutanvändaren är och
- vad slutanvändningen kan vara.

3.1 Militärutrustning

Vapen och andra försvarsrelaterade varor, som vanligtvis kallas för militärutrustning, är särskilt känsliga och strikt reglerade – inte bara när det kommer till export utan ofta även med hänseende på tillverkning, försäljning, marknadsföring osv. Alla produkter som utvecklas, specialdesignas eller ändras för militär användning riskerar att klassificeras som militärutrustning.

Nordic Climate Group ska, som en del i riskbedömningar (se avsnitt 5.1), identifiera huruvida de hanterar eller handlar med varor som klassificeras som militärutrustning, huruvida affärspartner eller slutanvändare är verksamma inom militära sektorer eller om varorna används i militära syften. Om några sådana kopplingar hittas ska Nordic Climate Group implementera specifika rutiner för att minimera de ökade riskerna som sådana militära kopplingar innebär.

3.2 Produkter med dubbla användningsområden

Många länder kontrollerar handeln av så kallade produkter med dubbla användningsområden. Dessa är speciellt förtecknade produkter, mjukvaror, tjänster och teknik (inklusive informationssäkerhets- och krypteringsmjukvara) som både har vanliga, kommersiella (civila) användningar och som möjligen kan användas i militära syften. Exporten av produkter med dubbla användningsområden från EU regleras i förordningen Kontroll av export av produkter med dubbla användningsområden, som i bilaga I listar sådana kontrollerade produkter. För att säkerställa att alla tillämpliga exportkontroller följs tillåts export eller överföring av kontrollerade produkter med dubbla användningsområden enbart om den avsedda destinationen,

¹ Förordning (EU) 2021/821 av den 20 maj 2021 om upprättande av en unionsordning för kontroll av export, förmedling, transitering och överföring av samt tekniskt bistånd för produkter med dubbla användningsområden, med tillägg.

slutanvändaren och slutanvändningen av produkten, tjänsten eller tekniken är kända för Nordic Climate Group och alla tillämpliga licensieringskrav är uppfyllda. Dessutom kan produkter med dubbla användningsområden kontrolleras även om de inte finns förtecknade i den relevanta förordningen. Denna så kallade övergripande kontroll² i EU:s regler begränsar handeln av produkter som inte har förtecknats om exportören är medveten om, eller har skäl att tro, att produkterna

- kommer att användas militärt (inklusive tillverkning av kontrollerad militärutrustning) i länder som är föremål för EU:s embargo om vapenexport eller
- kommer att användas på något sätt för biologiska vapen, kemiska vapen eller kärnvapen eller missiler som kan bära sådana vapen.

Av policyskäl är det förbjudet för Nordic Climate Group att idka affärer inom kemiska vapen, biologiska vapen och kärnvapen samt missiler som kan bära sådana vapen. För att minska riskerna för sådan handel tillåts handel med kärn- och rymdindustrin enbart efter omfattande rutiner och åtgärder för due diligence har genomförts utan oönskade upptäckter och ett skriftligt intyg med Nordic Climate Groups styrelse godkännande att genomföra affären.

4. USA:s sanktioner och regler för exportkontroll

4.1 Produkter med dubbla användningsområden

USA:s sanktioner och regler för exportkontroll är ofta mer omfattande än EU:s regler. Vad gäller kontroll av export har USA en liknande lista över varor som klassificeras som produkter med dubbla användningsområden i Export Administration Regulations ("EAR") som kallas Commerce Control List. EAR täcker en långt större omfattning av varor jämfört med EU:s förordning om produkter med dubbla användningsområden eftersom alla varor med ursprung i USA omfattas av EAR. Vidare innehåller EAR liknande bestämmelser om övergripande kontroller, som beskrivs ovan i avsnittet om EU:s regler, det vill säga kontroller som täcker exporten av icke-listade föremål för specifika förbjudna slutanvändningar och slutanvändare. Om Nordic Climate Group har produkter (inklusive mjukvara) med en koppling till USA (med ursprung i USA) kan de således omfattas av USA:s exportkontrolllagar och kräva exportlicens från relevant myndighet i USA. Återexport (export av varor med ursprung i USA mellan två länder som inte är USA) kan också kräva exportlicens. Dessutom är varor som har tillverkats utanför USA, men som innehåller mer än ett visst minimivärde av innehåll med ursprung i USA³ föremål för exportbegränsningarna i EAR och kan inte återexporteras utan exportlicens från USA.

Vissa varor kan också begränsas enligt reglerna i US Foreign Direct Product (FDP) som omfattar produkter som tillverkas utanför USA som direkt använder sig av mjukvara eller teknik från USA. Sådana varor kan således också omfattas av EAR och kräva licens innan de exporteras.

² Se artikel 4 i EU-förordningen om produkter med dubbla användningsområden.

³ Detta omfattar inte bara fysiska komponenter utan också mjukvara och viss teknik. Tröskeln för minimivärdet är antingen 10 eller 25 procent av produktens marknadsvärde, beroende på den avsedda destinationen.

4.2 Sanktioner

Sanktioner från USA kan delas upp i *primära* och *sekundära* sanktioner. I allmänhet gäller primära sanktioner endast för personer i USA (dvs. medborgare i USA, företag som är organiserade under lagen i USA och personer som inte är från USA som befinner sig i USA:s territorium). I vissa fall kan emellertid andra än personer i USA bryta mot USA:s sanktioner om det finns kopplingar till USA. Exempel på detta inkluderar transaktioner som genomförs i amerikanska dollar.

Enligt vissa sanktionsprogram från USA, till exempel mot Iran, tillämpar USA sekundära sanktioner som syftar till att påverka beteendet hos företag utanför USA som är verksamma utanför USA:s rättsskipningsområde. I värsta fall kan inblandningen i aktiviteter som omfattas av USA:s sekundära sanktioner leda till att Nordic Climate Group hamnar på förbudslistan dvs. förlorar åtkomsten till USA:s marknad och får sina tillgångar i USA frysta.

USA använder sina sanktioner och exportkontrollar i allt högre utsträckning inom den internationella handeln med vissa länder och vissa enheter i dessa länder samt handeln med vissa varor. Därför är det allt viktigare att förstå och upptäcka när Nordic Climate Groups verksamhet är föremål för USA:s regelverk, till exempel genom att identifiera produkter med ursprung i USA och transaktioner där band till USA förekommer.

5. Riskminimering

Riskbedömningar, due diligence och avtalsvillkor kan användas för att bidra till att minska riskerna kring handelssanktioner och exportkontroll i samband med kunder, slutanvändare, ombud, leverantörer, distributörer och andra affärspartner.

5.1 Riskbedömning

Nordic Climate Group genomför regelbundna riskbedömningar av dess verksamhet och produkter för att identifiera och kartlägga exponering för risker utifrån sanktioner och exportkontrollar. Nordic Climate Group ska därefter implementera kraven i denna policy för handelsefterlevnad i förhållande till riskbedömningarnas slutsatser för ett anpassat tillvägagångssätt.

5.2 Klassificering av varor

Varje företag är ansvarigt för att granska sina produkter, mjukvaror, tjänster och teknik för att förstå om de kontrolleras under någon tillämplig exportkontroll eller sanktionslag. Detta omfattar inte bara EU-regler utan också *bland annat* kontroller inom ramen för USA:s regler som EAR- och FDP-reglerna.

Om Nordic Climate Group tillverkar, handlar med eller på annat sätt hanterar varor, eller tillhandahåller tjänster, som är föremål för exportkontroll eller sanktioner, måste ytterligare rutiner implementeras för att säkerställa regelefterlevnad, till exempel processer för att säkerställa att krav på godkännande och rapportering uppfylls.

Eftersom förordningarna som innehåller listor över produkter som är begränsade under exportkontroll eller sanktioner uppdateras regelbundet är det viktigt att sådana uppdateringar och Nordic Climate Groups produktutveckling övervakas för att förstå om någon av Nordic Climate Groups produkter är eller kommer bli kontrollerade.

5.3 Due diligence

Due diligence ska utföras för att säkerställa att Nordic Climate Group inte bryter mot några handelssanktioner eller exportkontroller. Due diligence bör fokusera på att ta reda på följande:

1. Huruvida affärspartnern i sig är en förtecknad person eller på annat sätt föremål för handelsrestriktioner (till exempel förtecknad på USA:s Entity List).
2. Huruvida affärspartnern ägs, kontrolleras av eller agerar å en stats, individs eller enhets vägnar som är en förtecknad person.
3. Huruvida transaktionen i fråga har några direkta eller indirekta kopplingar till ett land som anses vara ett riskland (se bilaga I).
4. Huruvida transaktionen i fråga involverar produkter eller tjänster, eller slutanvändningar, som är föremål för handelsbegränsningar.

Vilken nivå av due diligence som ska genomföras bedöms utifrån ett riskbaserat tillvägagångssätt, det vill säga det beror på vilken risk som identifieras för Nordic Climate Group och den specifika transaktionen i fråga, till exempel huruvida transaktionen involverar ett riskland. Nivån av due diligence kan också bero på den utsträckning i vilken Nordic Climate Group är involverad i affärer med en affärspartner.

5.3.1 Minimiåtgärder för due diligence

Minimum är att screena alla affärspartner både med hänseende på deras inköp och försäljning (dvs. inte bara kunder utan också leverantörer och slutanvändare) minst en gång (introduktionskontroll). Detta ska gälla alla nya affärspartner oavsett om det finns en koppling till ett riskland eller inte. Grundläggande identifierande information bör därför inhämtas om alla nya affärspartner inklusive (i) fullständigt namn och organisationsnummer, (ii) landet där verksamheten är registrerad/befinner sig, (iii) adress, (iv) allmänna sektorer som affärspartnern är verksam inom och (v) samma information om ett eventuellt moderbolag eller om individen eller enheten som representeras ifall affärspartnern är ett ombud eller en representant.

Om misstänkt beteende eller utlösande faktorer identifieras vid något tillfälle (till exempel ovillighet att tillhandahålla information, tecken på att affärspartnern agerar å en okänd tredje parts vägnar, eller om ovanliga betalningsvillkor begärs) eller om det finns uppenbara risker kopplade till affärspartnern ska en utökad due diligence genomföras (se avsnitt 5.3.2).

Om screeningen ger en matchning som verkar vara relevant ska transaktionen skickas vidare för ytterligare granskning innan transaktionen genomförs.

Dokumentation av screeningresultat och andra due diligence-åtgärder ska bevaras som bevis för regelbunden granskning. Se mer i avsnitt 6.

5.3.2 Åtgärder för utökad due diligence

Som regel är det förbjudet att idka handel (direkt eller indirekt) med länder och regioner som kategoriseras som högriskländer i listan (se bilaga I) såvida det inte har godkänts i förväg av koncern-VD och transaktionen har genomgått utökad due diligence. För all handel (direkt eller indirekt) med länder och regioner som kategoriseras som medelriskländer i listan krävs utökad due diligence.

Utöver detta, om någon information hittas som tyder på en transaktion av högre risk, till exempel för att den involverar en produkt som ålagts handelsrestriktioner eller om misstänkt beteende från affärspartner har identifierats, krävs utökad due diligence.

Vilka åtgärder som omfattas av en utökad due diligence beror på de specifika riskerna för Nordic Climate Group samt transaktionen i fråga. Till exempel kan en utökad screeningprocess inkludera screening av ytterligare parter som involverade banker, speditörer eller andra mellanhänder. Vidare kan ytterligare kontakter med affärspartner i fråga krävas för att inhämta mer information och ett besök på leverantörens fabrik kan behöva genomföras.

Dessutom kan Nordic Climate Group implementera rutiner för att eskalera vissa risktransaktioner och få mer stöd eller godkännande innan transaktionen genomförs. Som nämnts är minimikravet för alla transaktioner som involverar ett högriskland att en sådan eskalering genomförs där ett godkännande måste inhämtas. Nordic Climate Group bör emellertid implementera eskalationsrutiner även för andra typer av transaktioner eftersom en utökad due diligence ska vara anpassad till Nordic Climate Group specifika risker.

Avslutningsvis ska alla transaktioner med militära kopplingar, vilket betyder handeln med produkter som klassas som militärutrustning eller med affärspartner eller slutanvändare i militära branscher eller för militär slutanvändning, genomgå utökad due diligence enligt en specifik rutin som implementeras av Nordic Climate Group.

5.4 Avtalsvillkor och andra efterlevnadsåtgärder för affärspartner

Som ett minimikrav ska alla avtal som ingås med affärspartner innehålla klausuler om handelsefterlevnad. Till exempel ska affärspartner avstå från att inblandning med förtecknade personer och specifika riskländer i samband med (1) uppfyllandet av dess avtalsmässiga förpliktelser (som att köpa in från eller lägga ut på underentreprenad till personer, enheter eller länder som är föremål för sanktioner) och (2) vidare transaktioner/försäljning av Nordic Climate Groups produkter.

Utöver detta ska Nordic Climate Group vid behov vidta ytterligare åtgärder för att säkerställa och verifiera affärpartners regelefterlevnad, till exempel genom att inhämta vissa garantier eller intyg, som ursprungsintyg, från leverantörer för att säkerställa ursprunget av inköpta produkter eller råmaterial, eller intyg om slutanvändare som antingen anger vem slutanvändaren är och vilken slutanvändning som avses, eller anger varför slutanvändaren är okänd.

6. Dokumentation och internrevision

Nordic Climate Group ska säkerställa att dokumentation om aktiviteter för regelefterlevnad upprätthålls, i synnerhet de som krävs här, dvs. riskbedömningar, screeningar och klassificering av produkter, och att korrekt information tillhandahålls till andra företagsenheter på förfrågan.

Dokumentationen ska bevaras i minst fem år eller längre om så krävs av lokal lagstiftning, villkor i auktoriseringar eller licenser eller om det på annat sätt är motiverat.

Koncern-vd:n är behörig att utföra interna kontroller av relevanta avdelningar för att säkerställa att kraven här, i relevanta bestämmelser och i andra kompletterande interna rutiner och riktlinjer följs. All dokumentering och all information om exportrelaterade transaktioner måste omedelbart göras tillgänglig för koncern-vd:n på begäran. Vidare är koncern-vd:n behörig att

stoppa eventuella leveranser i händelse av att de äventyrar efterlevnaden av kraven häri eller i relevanta bestämmelser samt om information ändras eller saknas till exempel om mottagare eller slutanvändare.

7. Implementering

7.1 Ansvar och organisation

Varje medarbetare, chef, vd och styrelsemedlem måste förstå och följa denna policy för handelsefterlevnad.

Kontakta koncern-vd:n vid frågor om innehållet i denna policy för handelsefterlevnad eller om hur den påverkar det dagliga arbetet eller en specifik situation.

8. Rapportering av och påföljder vid överträdelser

Det är din plikt att omedelbart kontakta din koncern-vd om du har vetskap eller misstanke om att en överträdelse av lagar, regler eller förordningar har ägt rum.

Du ska också kontakta din koncern-vd om du får vetskap om en överträdelse av denna policy för handelsefterlevnad eller någon annan av Nordic Climate Groups policyer.

Du kan också lämna in information anonymt genom Nordic Climate Groups visseblåsarsystem via [visseblåsarcntret WhistleB](#).

Nordic Climate Group tolererar inga försök att vidta negativa åtgärder mot en medarbetare som i god tro rapporterat misstänkta överträdelser. Vedergällningar mot personer som rapporterat misstänkta överträdelser är i sig en överträdelse av uppförandekoden och tolereras inte.

Nordic Climate Group tolererar inte olagligt eller oetiskt beteende. Överträdelser av denna policy för handelsefterlevnad skadar sannolikt Nordic Climate Groups varumärke och anseende. Vi ser mycket allvarligt på underlåtenhet att följa denna policy för handelsefterlevnad och det kan leda till disciplinära åtgärder i proportion till överträdelsen, inklusive men inte begränsat till uppsägning.

9. Revision och uppföljning

Efterlevnaden av denna policy för handelsefterlevnad hos alla **NCG Group AB:s** medarbetare kontrolleras via interna och externa revisioner och rutinmässiga uppföljningar av alla rapporterade förhållanden.

Ikraftträdandedatum	Version	Beskrivning av ändring
2023-09-01	V 1.0	

Tabell 1

Lista över riskländer

Högriskländer	Medelriskländer			
Belarus	Afghanistan	Cypern	Macao	Samoa
Krimhalvön och separatistkontrollerade områden i oblasterna Donetsk, Cherson, Luhansk och Zaporizhzhia i Ukraina	Amerikanska Samoaöarna	Demokratiska republiken Kongo	Malaysia	Saudiarabien
Kuba	Albanien	Egypten	Mali	Serbien
Iran	Amerikanska Samoaöarna	Eritrea	Malta	Sierra Leone
Libyen	Angola	Ethiopien	Marshallöarna	Singapore
Myanmar (Burma)	Armenien	Georgien	Mauritanien	Somalia
Nordkorea (DPRK)	Azerbajdzjan	Ghana	Mauritius	Sydafrika
Ryssland	Bahamas	Grenada	Mexiko	Sydsudan
Sudan	Bahrain	Guam	Moldavien (Transnistrien)	Sri Lanka
Syrien	Barbados	Guinea	Mongoliet	Tadzikistan
Venezuela	Belize	Guinea-Bissau	Montenegro	Trinidad och Tobago
Yemen	Bermuda	Guyana	Namibia	Tunisien
	Brittiska Jungfruöarna	Haiti	Nicaragua	Turkiet
	Bulgarien	Hong Kong	Niger	Turkmenistan
	Burundi	Ungern	Nigeria	Amerikanska Jungfruöarna
	Bosnien och Herzegovina	Indonesien	Nordmakedonien	Uganda
	Kambodja	Irak	Pakistan	Ukraina (exkl. Krimhalvön och separatistkontrollerade områden i oblasterna Donetsk, Cherson, Luhansk och Zaporizhzhia i Ukraina)
	Cayman-öarna	Jordanien	Palau	Förenade Arabemiraten
	Centralafrikanska republiken	Kazakhstan	Palestina	Uzbekistan
	Tchad	Kosovo	Panama	Vanuatu

Högriskländer	Medelriskländer			
	Kina	Kirgizistan	Filippinerna	Zimbabwe
	Colombia	Laos	Puerto Rico	
	Elfenbenskusten	Libanon	Rwanda	
	Curacao	Liberia	Saint Lucia	